

参加
無料

価格転嫁 対策の ポイント

価格設定や価格交渉を見直し、
環境変化に負けない経営体質へ

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説いたします。

12/6 [FRI]

13:30~16:00

会場 石川県地場産業振興センター新館3階
石川県商工会連合会「研修室」(金沢市鞍月2丁目20番地)

受講料 無料(会員・非会員 問わず)

定員 会場20名・オンライン20名(先着順)

対象 県内商工会地区の事業者様

【お申し込み方法】

下記申込欄に必要事項をご記入いただき、FAX・QRコードよりお申込みください。

主催 石川県商工会連合会

事業収益確保に向けた

原材料・エネルギー
価格高騰への対応に

値上げによる
利益向上で
賃金アップ実現に



- デフレからインフレ時代の経営へ
- 社長の意識改革と安売りからの脱却
- 価格戦略と価格設定の切り口
- BtoBとBtoCの価格転嫁対策
- 価値訴求のマーケティング強化
- 下請け企業の変動費に連動した価格交渉
- 値上げによる利益向上で賃金アップ実現

講師プロフィール

ビズシア株式会社代表取締役
中小企業診断士

高橋 寛氏

1998年酒類卸会社入社。既存顧客を中心とした営業活動と新規開拓に従事し新支店の立ち上げを経験。本社営業企画マネジャーとして商品バイヤー、地域の農産物を活用したPB開発に従事。その後組織小売業との取引を担当する広域流通部の部長として全体のマネジメントを担当。2021年にかしま経営コンサルティングを開業、2022年にビズシア株式会社を設立し、中小企業の経営支援を行う。



12/6(金)開催「価格転嫁対策のポイント」受講申込書

事業所名	TEL
所在地	メールアドレス
受講者名 (複数のご参加可能)	

(申込日: 年 月 日)

ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理いたします。

FAX送信先: 076-268-9933 申込フォームは右記QRコードから▶

